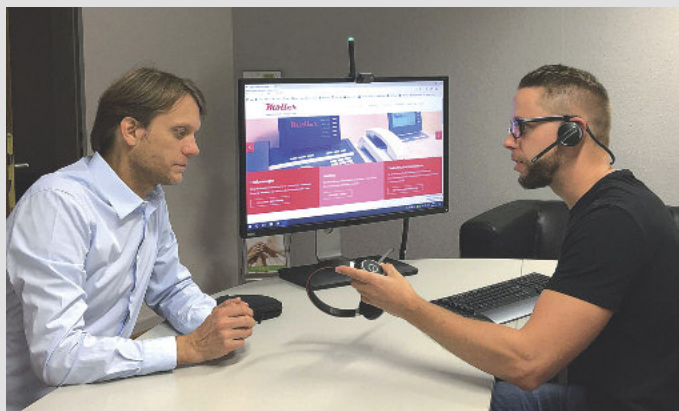


FULL SERVICE RUND UM HEADSET, TELEFON UND TK-ANLAGEN

Erstklassige Beratung, top Qualität und 1A Support sind für Möller Telekommunikation Solingen Grundlagen, die täglich im Kundengeschäft gelebt werden müssen – und das erfolgreich seit mittlerweile 20 Jahren.



Sprachrecorder, MOH-Geräte, Audio- und Videokonferenzsysteme sowie Headsets spezialisiert hat.

Und das mit Erfolg: In der Headsetsparte wuchs das Unternehmen zu einem der umsatzstärksten Unternehmen in Deutschland an – sicherlich auch, weil in Nordrhein-Westfalen be-

sonders viele Call Center angesiedelt sind, zu denen langjährige Partnerschaften aufgebaut werden konnten. Ein eigenes, umfangreiches Lager und schnelle Reaktionsfähigkeit in der Distribution sorgen zudem für kurzfristige Lieferzeiten.

Die Verbindlichkeit und Verlässlichkeit des Unternehmens gegenüber Kunden, da ist sich Christian Kern, Geschäftsführer von Möller Telekommunikation Solingen sicher, ist neben der hohen Fachkompetenz der Mitarbeiter, die regelmäßig an Schulungen und Seminaren teilnehmen, um das Service-Level zu halten, die Grundvoraussetzung für die vielen langjährigen Kundenbeziehungen.

Und geliefert werden letztlich auch nur Headsets, die den hohen Ansprüchen der Arbeitssicherheit entsprechen. Gehörschutz, Peakstop und Tragekomfort kann jeder Hersteller von sich behaupten, aber besonders bei Headsets geht es dabei auch um



nachweisbare Fakten für den Kunden. Ein Headset, das über Stunden getragen wird, muss besondere technische und auch individuelle Anforderungen erfüllen. Da darf nicht nur der Preis allein entscheidend sein. Der Preis sei zwar in jeder Hinsicht wichtig, trotzdem sollte stets darauf geachtet werden, dass das Headset auch den Zweck und die Sicherheit erfüllt, wozu es angeschafft werden soll, so Kern. Und genau darauf achtet man bei Möller. Im Sinne der Kunden und zum Wohl der Mitarbeiter.

Die Möller Telekommunikation Solingen GmbH wurde 1998 von Jörg Möller gegründet und versteht sich heute als klassisches Systemhaus und als Full-Service Dienstleister, der seinen Kunden neben einem breiten Produktangebot alle Services rund um Headset und Telefon bis hin zu kompletten Anlagen aus einer Hand bietet.

Neben der Installation von innovativen Telefon- und IP-Systemen hat sich das Unternehmen im Laufe der 20-jährigen Unternehmensgeschichte durch seine Beratungsqualität, seine Erfahrung sowie die fachliche Expertise seiner Mitarbeiter zum kompetenten Partner bei der Planung und Umsetzung von kompletten ITK-Projekten bundesweit einen Namen gemacht. Zusatzprodukte wie Unified Communications-Lösungen erweitern das Angebot des TK-Spezialisten, der sich schon frühzeitig auch auf Nischenprodukte, wie

Möller

Telekommunikation Solingen GmbH

Altenhofer Str. 40
42719 Solingen
Tel.: 0212 38212-0
www.tksol.de
info@tksol.de

24

www.headsetshop24.de

Ihre Nummer Eins in Sachen Headset